



EDB Ergo Group
Omega
Opera Software
Vizrt
Mamut
Kongsberg Oil & Gas Tech.
SuperOffice
Confirmit
Powel
SPT Group Norway

Norges 100 største programvareselskaper:

Sterkere bunnlinje

Kapital har også i år rangert og analysert Norges største programvareselskaper. Fasiten viser en sterk omsetningsøkning og en hyggelig lønnsomhetsforbedring.

Omsetningen for de 100 største norske programvareselskapene økte i fjor med ti prosent til 11,7 milliarder kroner. De enorme tapene vi tidligere så i de børsnoterte programvarehusene, er

nå mer eller mindre en saga blott. Derfor går det også an å lage fornuftige regneøvelser for lønnsomheten til alle de hundre. Til sammen satt de hundre største selskapene i fjor igjen med 715

millioner kroner på bunnlinjen, tilsvarende en resultatmargin på seks prosent.

Samtidig kan vi også nevne at lønningene i de samme programvarehu-



OVERLEGENT STØRST: EDB Ergo Group og konsernsjef Terje Mjøs er, med en omsetning som nærmer seg to milliarder kroner, Norges desidert største programvareselskap.

sene økte med like mye, cirka seks prosent.

Børsnoterte rariteter

Selskapene på listen utgjør et formidabelt mangfold der vi finner alt fra produsenter av økonomisystemer og publiseringsløsninger til selskaper som utvikler dokumenthåndterings- og e-læringssystemer.

Helt på toppen troner, i likhet med tidligere år, EDB Ergo Group. Dette konglomeratet er nemlig også et programvarehus. Børsnoterte programvarehus er imidlertid i ferd med å bli en sjeldenhet.

Det er

ikke mer enn tre år siden vi kunne telle opp hele 18 programvareselskaper på Oslo Børs. År for år har imidlertid dette tallet krympet, og på årets liste over de største norske programvarehusene finner vi kun syv børsnoterte selskaper.

Siden siste optelling for et år siden har Mamut og Powel blitt slettet fra børsen. Begge er fortsatt med blant de 100 største, men Vismas overtagelse av Mamut gjør at selskapet er borte når vi gjør opp status om et år. Da kan fort også enda flere av de børsnoterte programvareselskapene være strøket.

Det er ellers ikke mange som ser på Akva Group som en leverandør av programvare, men det er selskapet i høyeste grad. I år har Akva Group dessuten skilt ut *software* som en egen del av virksomheten. Mye tyder imidlertid på at selskapet, som har spesialisert seg på fiskeribransjen, er et av selskapene som blir kjøpt opp og tatt av børs i løpet av det neste året.

Hvis vi holder denne lille gruppen av børsnoterte selskaper utenfor, var det liten forskjell i omsetningsveksten for den store gruppen med unoterte. Topplinjen økte også for disse med cirka ti prosent. Lønnsomheten derimot var langt bedre utenfor børsen, nettomarginen endte på 8,3 prosent.

Fra rigg og supply til cruisebåter

EDB Ergo Group økte i fjor applikasjonssalget, i første rekke til banker og finansinstitusjoner, med 16 prosent og endte året med et salg på 1,75 milliarder kroner. De viktigste kundene til EDB Ergo Group er som vanlig banker og finansinstitusjoner.

Bak EDB er det liten bevegelse i rekkefølgen til de aller største utfordrerne. Som en god nummer to på listen over de største programvareselskapene finner vi igjen Omega. Omega er et selskap som har vokst seg stort gjennom leveranser av prosjektstyringsverktøyet PIMS for bruk i Nordsjøen.

Hvert fjerde av de største programvarehusene opplevde i fjor en nedgang i omsetningen. Størst var denne for børsnoterte Birdstep Technology, som fikk salget halvert. Til gjengjeld klarte ADB Systemer mer enn å doble omsetningen. Den økte omsetningen skyldes imidlertid utelukkende salg av store deler av virksomheten – og som et resultat av dette er ADB Systemer nå oppløst.

Blant de virkelige vekstvinnerne finner vi blant annet Star Information Systems (SIS). Trønderne økte i fjor salget med temmelig nøyaktig 40 pro-



VEKSTVINNER: Programvareselskapet Star Information Systems, med daglig leder Per Anders Koién i spissen, økte i fjor omsetningen med hele 40 prosent.

Programvare 100

		Omsetning		Årsres.			Omsetning		Årsres.
		2010	2009	2010			2010	2009	2010
1	EDB Ergo Group	1746,0	1507,0		51	Uni Micro	46,3	41,3	2,7
2	Omega	843,0	796,5	35,4	52	E-Vita	45,5	41,1	4,0
3	Opera Software	692,2	612,7	25,8	53	Skog-Data	45,4	45,9	0,4
4	Vizrt	639,0	537,6	27,0	54	Gatsoft	45,1	41,1	5,2
5	Mamut	490,6	496,6	16,5	55	Reaktor Consulting	45,0	49,6	10,7
6	Kongsberg Oil & Gas Tech.	345,0		-46,0	56	Midas Data	43,1	40,4	3,0
7	SuperOffice	300,5	313,4	53,2	57	Genus	42,0	38,2	6,4
8	Confermit	285,4	243,8	41,7	58	Eye-Share	41,9	36,9	9,2
9	Powel	254,4	262,0	12,1	59	Net Trans Services	41,6	35,1	10,1
10	SPT Group Norway	248,0	214,5	59,5	60	Mintra	40,8	46,0	0,7
11	Dips	215,3	166,8	25,8	61	Qualisoft	40,4	31,3	0,1
12	Compusoft	205,3	179,5	61,8	62	CBA	40,0	36,4	11,6
13	Software Innovation	193,5	191,3	36,3	63	Focus Software	39,1	31,5	3,1
14	Infront	164,6	144,3	25,0	64	Fotoware	38,8	37,0	5,7
15	Kongsberg Norcontrol IT	163,2	131,4	1,8	65	Bibliotekenes IT-Senter	38,7	37,8	0,2
16	Daldata	159,9	142,3	8,0	66	Autodata Norge	38,7	36,3	7,1
17	Norkart Geoservice	152,9	139,9	14,9	67	EZ Systems	38,1	38,5	-21,1
18	Arrive	149,4	139,0	9,5	68	Imatis	37,8	44,4	2,4
19	Buypass	144,5	145,2	29,8	69	CellVision	37,5	41,6	0,1
20	Questback	139,6	136,4	21,5	70	Geoknowledge	37,5	31,3	6,9
21	Lindbak Retail Systems	129,1	115,5	4,3	71	Braathens IT Solutions	37,1	20,0	1,4
22	Seagull	128,3	117,7	0,0	72	Soludyne	35,2	39,2	0,2
23	Fara	124,6	130,8	-8,7	73	Corporater	35,0	23,1	0,0
24	Norconsult Inf.syst.	123,6	121,5	6,5	74	Ecoonline	34,3	27,0	4,0
25	Funcom	121,4	150,0	0,1	75	Palantir	34,0	22,9	0,6
26	Norman	120,4	126,7	2,1	76	Baze Technology	33,6	25,1	2,4
27	It's Learning	116,7	95,3	2,6	77	Epocket Solutions	33,3	30,1	2,1
28	Akva Group	106,1	111,7	0,0	78	Logiq	32,8	26,1	3,6
29	Navita Systems	105,6	100,7	14,4	79	EM Software Partners	32,4	31,5	6,8
30	KSD Software Norway	93,8	98,6	-0,9	80	Systempartner Norge	32,4	36,2	4,5
31	Vianova Systems	87,4	85,1	9,1	81	Infodoc	31,3	25,3	1,9
32	24Seven Tech. Group	87,2	75,0	-5,0	82	Bridge Technologies	31,2	27,5	3,0
33	Acos	81,6	74,2	5,4	83	Decisive	31,1	25,0	5,3
34	Sticos	80,9	73,9	16,0	84	Intelligent Communication	31,0	36,4	-0,9
35	NAF-Data	73,8	67,0	4,2	85	Ricochet	30,3	22,3	1,4
36	Holte Byggsafe	69,5	74,2	0,2	86	Nice	30,2	29,0	2,8
37	Symfoni Software	66,4	99,3	0,0	87	Compendia	29,6	26,1	5,3
38	Elis	64,3	54,3	12,5	88	Odin Systemer	29,2	31,2	1,1
39	ADB Systemer	63,3	30,5	29,4	89	Maestro Soft	28,5	26,1	9,1
40	CSAM Health	62,2	45,2	7,5	90	Finale Systemer	28,2	23,0	8,2
41	Data Design System	57,8	58,9	6,6	91	UniSea	28,2	26,7	4,1
42	DI Systemer	55,2	53,4	0,0	92	Gintel	27,8	14,5	2,7
43	Profitbase	54,1	62,2	-1,2	93	Inspera	27,4	26,5	2,0
44	Birdstep Technology	53,5	107,9	-58,9	94	Delfi Data	27,4	25,7	1,5
45	Idium	50,8	43,5	0,7	95	Timpex	26,2	23,9	1,8
46	Star Information Systems	49,7	35,6	4,7	96	Mobiletech	26,0	21,1	-2,1
47	Onsoft Computer Systems	49,6	48,1	1,4	97	Contendo	25,7	23,8	-0,7
48	Dolphin Software	48,4	47,6	9,3	98	Keyteq	25,3	20,5	-0,6
49	Synergi Solutions	48,0	49,1	3,5	99	Webon	25,3	23,2	0,1
50	Mysoft	47,5	45,6	2,3	100	Fenistra	24,8	23,4	1,6

(Alle tall i mill. kroner)



HÅNDBTERER DOKUMENTER: Departementene er storbrukere av løsningene til Focus Software og daglig leder Bent-Inge Storheim.



SESAM, SESAM: Einar Bonnevie i CSAM Health er finansdirektør i et selskap som har kommersialisert flere sykehusløsninger.

sent, til tett oppunder 50 millioner kroner.

– Vi leverer løsninger som brukes innen shipping og riggindustrien, sier daglig leder Per Anders Koién. – Alle typer skip. Alt som flyter og flytter på seg er typiske kunder for oss.

Kundelisten omfatter rederier og riggselskaper som spenner fra Odfjell, Fårstad, Aker Drilling, Ocean Rig og Hurtigruten til Color Line.

Den programvaren som SIS leverer til disse selskapene, omfatter løsninger for blant annet vedlikehold, innkjøp, sikkerhetsoppfølging og avviksrapportering.

– Skip og rigger er avhengige av sertifikater hvor de kan dokumentere at de har et planlagt vedlikehold som gjør at tilstanden har en gitt standard. Det dokumenteres ved hjelp av systemet vårt, både ved å legge inn planen for vedlikeholdet og dokumentasjonen for at det er gjennomført, sier Koién.

I pakken er det også et innkjøpssystem, en ehandelsløsning. – Alt skipene eller riggene trenger av forbruksmateriale, reservedeler, proviant og tjenester blir kjøpt inn gjennom de systemene vi leverer, forteller Koién.

– Her gjelder det å få riktig leveranse til riktig havn og til riktig tid. Våre kunder kan her også selv legge inn sine foretrukne leverandører.

Noe av det viktigste som har hendt Koién og SIS det siste året skjedde imidlertid ikke ute hos kundene, men i møterom og korridorer. Selskapet ble nemlig kvitt en konkurrent som var inne på eiersiden.

– For mer enn ti år siden kom Barber Ship Management inn på eiersiden, det vil si et datterselskap av Wilh. Wilhelmsen, forteller SIS-sjefen. – I den sfæren fantes det et programvareselskap som etter hvert fikk eierskap til disse aksjene. I 2005 ble så dette selskapet, Bass Software, skilt ut fra Wilhelmsen-sfæren og har i ettertid beveget seg mer og mer mot å bli en konkurrent. Men i november i fjor inngikk vi som er gründerne i selskapet endelig en avtale om å kjøpe tilbake aksjene til Barber Ship Management.

– *Hva ble selskapet priset til?*

– Vi er blitt enige om at prisen ikke skal publiseres, sier Koién.

Nye sykehusløsninger

CSAM Health følger på plassen etter

SIS målt i vekst. Selskapet har en omfattende løsningsportefølje til helsesektoren og sykehusene, og eies av to like store grupperinger. Den ene halvparten av aksjene kontrolleres av investeringsselskapene IMS Marine Services (med Morits Skaugen som dominerende eier) og Kagra Gruppen (Jens Ulltveit-Moe), mens den andre halvparten kontrolleres av syv partnere i selskapet. Selskapet har i dag mer enn 80 installasjoner i Norge og Sverige.

– Våre løsninger omfatter pasientadministrasjon, samhandlingsløsninger for sykehusene og kliniske applikasjoner, sier finansdirektør Einar Bonnevie. – De sistnevnte består av løsninger for fødeavdelinger og kreftbehandling.

Fødselsprogrammet er en spesialtilpasset journal for gravide og fødende som overvåker hele forløpet frem til forløsning. – I dag er denne utviklet for de som jobber på sykehuset, men vi har også en spennende utvikling på gang av noe vi kaller en pasientportal der vi vil tilby et uttrekk av dataene også til pasientene eller pappaene. Det er moderne bruk av internett, web 2.0, mener Bonnevie.

- Men den er ikke på plass ennå?

- Nei, men vi har allerede en samhandlingsløsning mellom sykehusene og pasienten i bruk, hvor blant annet dialog mellom klinikker og pasient ivaretas. På et moderne sykehus ligger det informasjon som er relevant for pasienten i hundrevis av systemer, spesialistprogrammer, medisineringsystemer og analyse-systemer. Vår sykehus- og pasientplattform integrerer alt dette for ledelsen, legene eller enhver som må ha behov for pasientinformasjon.

Bonnevie beskriver CSAM Health som en kommersialisering av løsninger fra ulike sykehus, i første rekke i Oslo-området. - Selskapet ble etablert i 2006, mens den nåværende konstellasjonen ble til i 2008. Vi er altså et ungt selskap, men deler av våre komponenter har en historie som går mer enn ti år tilbake.

Utenfor Norge har programvareselskapet et salgskontor i England og et datterselskap med programmerere på Filippinene. - Vi har etablert oss i England fordi det er Europas nest største helsemarked og også det markedet som vokser nest mest. Et stort nasjonalt offentlig initiativ la lenge et lokk på det engelske markedet, men nå er dette offisielt kansellert og har åpnet markedet for nye spillere.

- Vi ser på det som det klart mest interessante markedet i Europa, sier Bonnevie.

Første eksport til Sverige

Focus Software økte omsetningen med 25 prosent i fjor, og det var like før programvareselskapet med 25 ansatte passerte 40 millioner i omsetning for første gang.

- Vi begynte for 15 år siden og laget da noen beregningsprogrammer og anbudsbeskrivelser. Så har vi bare bygget på dette slik at vi nå er en betydelig leverandør til det norske prosjekteringsmarkedet, sier daglig leder Pål Eskerud.

Han ramser opp blant annet planleggingsløsninger for bygg og anlegg fra menyen. - Vi utvikler løsninger som går ut på å utarbeide reguleringsplaner til å designe hus, terreng og veier. Våre kunder er arkitekter, landskapsarkitekter og rådgivende ingeniører,

sier Eskerud.

Focus Software har også 62 svenske kommuner på kundelisten. For halvannet år siden var det første salget til Sverige på plass, det første eksportmarkedet for selskapet som holder til i Bærum.

- Vi har ingen planer om å bevege oss enda lenger ut i verden, sier Eskerud. - Løsninger som dette krever mye tilpasning for nye land, og jeg tror vi skal bruke det svenske eksempelet til å høste litt erfaring først.

Eskerud er også en av de største eierne av Focus Software, til sammen finner vi seks av de ansatte som eiere.

- Langt mer verdt enn 90 mill.

Selskapet Acos har til sammenligning en langt mer sammensatt eiersits, inkludert Nets, det vil si tidligere BBS.

- BBS kjøpte seg inn i 2006 og priset selskapet til 90 millioner kroner. Det har ikke blitt gjennomført noen salg etter dette, men prisingen er nok vesentlig høyere i dag. Vi har nesten doblet omsetningen, og all vekst har vært dynamisk, ingen oppkjøp, sier daglig leder Bent-Inge Storheim.

Han forteller at Acos utvikler programvare innenfor tre forretningsområder. - De tre er dokumenthåndtering, portal- og selvbetjeningsløsninger samt systemer for levekårsektoren. Det siste vil si barnevern, pleie og omsorg.

- Og vi leverer hyllevarer, ingen skreddersøm, sier Storheim.

Fra kundelisten trekker han i første rekke frem rammeavtalen de aller fleste departementene har kjøpt som løsning for dokumenthåndtering. - I dokument-sensitive bedrifter skal alt scannes, arkiveres, fordeles og tilgangsbegrenses. Alt for å få til en mest mulig effektiv papirløs flyt av dokumentene.

- I de politiske miljøene jobber vi dessuten med mange moduler for å gjøre dokumentene tilgjengelige, for eksempel der politikeren sitter med sin iPad og får tilgang til intranettet, fortsetter Storheim.

- Eller at innbyggerne kan se den offentlige postgangen, møteplanen, ja, alt det kommunene legger ut fra det interne systemet og som skal være offentlig tilgjengelig.

Hans Jørn Næss
hjn@kapital.no

	På venteliste	Omsetn. 2010	Årsres. 2010
101	System Konsult	24,8	5,9
102	PowerOffice	24,7	1,8
103	Multicase Norge	24,5	5,4
104	CMA Contiki	24,0	1,4
105	Edvantage Group Norge	24,0	0,4
106	Epsis	22,6	-11,6
107	Bus	22,5	9,5
108	Emma EDB	22,2	0,1
109	Portrait Million Hand.	21,5	1,0
110	OXX	21,4	0,8
111	CoreTrek	21,1	-0,9
112	Nirvaco	21,0	2,2
113	Itema	20,5	0,4
114	Enonic	20,3	0,9
115	Infosoft	20,3	3,2
116	Advalli	19,6	1,0
117	Docmap	19,3	0,6
118	Automasjon og Data	18,8	2,1
119	Andhøy Data	18,7	-0,8
120	Oculos	18,6	3,0
121	DNV Maritime Partner	18,6	0,2
122	Cantor	18,4	3,9
123	Noria Software	18,4	3,5
124	Dualog	18,2	-5,9
125	Plania	17,9	3,1
126	Deadline2Online	17,6	2,1
127	Jotne EPM Tech.	17,4	-7,6
128	Norse Solutions	17,4	1,6
129	Triangel Software	16,6	0,3
130	Metatech	16,6	2,2
131	Inbusiness	16,2	0,3
132	Datek Wireless	15,6	-1,1
133	Comsol	15,5	1,5
134	Transport Data Syst.	15,3	0,5
135	07 Web	15,3	-1,0
136	Exprosoft	15,2	-0,3
137	Lingit	15,0	0,8
138	Systema	14,8	2,1
139	Emma Systems	14,4	1,2
140	AMS	14,3	1,7
141	Olex	14,2	1,3
142	Winorg	14,2	1,6
143	Mokastet Data	14,1	3,8
144	Ceetron	13,8	1,1
145	Onix	13,8	0,2
146	Tordivel	13,7	0,1
147	Devinco	13,7	1,0
148	Capitech	13,5	1,0
149	Jotron Consultas	13,4	-0,3
150	Lydia	13,1	12,4

(Alle tall i mill. kroner)